



Boletín
DAÑOS y FIANZAS

JUNIO 2014



LOCKTON®



PREVENCIÓN DE IMPAGOS O INSOLVENCIAS

Dentro del marco de las relaciones comerciales, específicamente en una relación de comercio con el exterior, las empresas habitualmente conceden plazo de pago a sus clientes para cubrir los riesgos relacionados con estos créditos comerciales de las exportaciones, las empresas pueden recurrir a la contratación de una póliza de seguro de crédito, la cual protege las ventas tanto en el extranjero como en el mercado local. Dicho seguro pueden ser una excelente herramienta para la prevención del riesgo, ya que brinda protección de aquellas consecuencias negativas de un impago o insolvencia generado por las ventas a crédito de las exportaciones, como son:

1. **Pérdida del importe no cobrado**
2. **Posible falta de liquidez**
3. **Gastos de gestión de cobranza en el extranjero**

A su vez, podemos encontrar múltiples beneficios para las empresas exportadoras que tienen este tipo de cobertura:

- ❖ **Realiza la investigación de cada compradora, evalúa líneas de crédito, recomienda las mismas, monitorea dentro del sector al cual pertenece, maneja estadísticas, cobra o recupera absorbiendo gastos pre-legales y legales e indemniza.**
- ❖ **Mejora el acceso al financiamiento (Banca o Factoraje).**
- ❖ **Optimiza comunicación entre los Deptos. De Crédito y Ventas.**
- ❖ **Instrumento estratégico que permite Aumentar Ventas y Desarrollo de Nuevos Mercados.**

La solvencia de una empresa, no depende únicamente de la solidez financiera y de su buena gestión, también de la perennidad y prosperidad de su cartera de clientes, así como los riesgos políticos o económicos generados del país donde se encuentren las transacciones. Debido a que estos factores pueden ser desconocidos y tal vez difíciles de valorar, es importante tomar en cuenta estos riesgos que pueden afectar incluso a los clientes antiguos y solventes.

Aunado a lo anterior, la complejidad y diversidad de las legislaciones, como el manejo del idioma, más allá de nuestras fronteras, las negociaciones para recuperar un crédito vencido pueden ser muy laboriosas y complicadas, de aquí que el Seguro de Crédito intermediado por Lockton México coadyuva a tener acciones amistosas judiciales tanto el extranjero como en el país local.

Actualmente se calcula que las empresas exportadores en promedio, mantienen el 30% de sus activos en el portafolio de sus cuentas por cobrar, por lo que una crisis como la del 2008 o la desaceleración económica vivida en los mercados durante 2013 pueden mermar significativamente el desarrollo de los negocios, de aquí que la prevención en estos casos es vital para continuar con el crecimiento de las empresas y participación en economías.



CONTACTO

Margarita A. Chávez

Protección Riesgos Crediticios

Tel. 5980.4435

mchavez@mx.lockton.com

Misión

Ser la empresa de valor y servicio líder a nivel mundial en corretaje de seguros, administración de riesgos y servicios actuariales.

Objetivo

Ser el mejor lugar para hacer negocios y trabajar.



www.lockton.com.mx